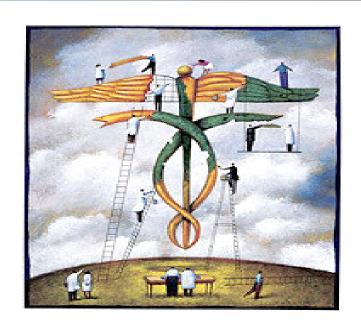
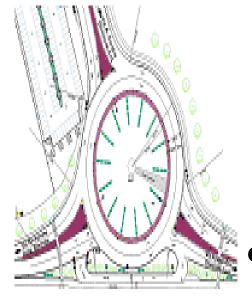
05/03/07 Anna Maria Baratta



Lavorare per progetti



Cosa e' un Progetto

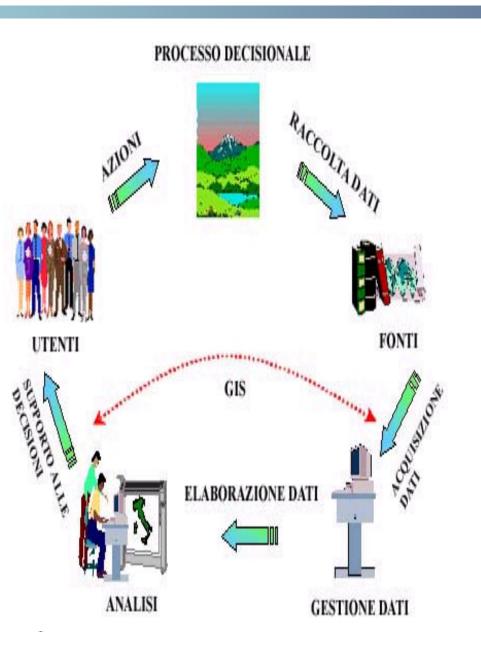


•Un progetto e` una serie di attività temporanee e mirate alla creazione un nuovo unico prodotto/servizio.



(Project Management Institute 96)

Che cos'è un prodotto



- È il risultato di azioni organizzate e finalizzate (processo)
- È il servizio che un cittadino riceve e nasce da un suo bisogno domanda

Alcune Definizioni di Progetto

- •Una combinazione di risorse umane e non riunite in una organizzazione temporanea per raggiungere un obiettivo definito con risorse limitate (Project Management Institute 87)
- Un processo temporaneo finalizzato alla produzione di una o piu' unita' di un unico prodotto o servizio le cui caratteristiche vengono elaborate progressivamente (Project Management Institute 92)

Componenti Tipiche di Progetto

- •Il Progetto ha comunque alcune proprieta` comuni:
- Obiettivi Definiti
- Unicita` (non ripetitivita`)
- •Temporaneita'
- Multidisciplinarieta`
- •Disponibilita` di Risorse Limitate



Il Concetto di Temporaneita` nei Progetti



- •Temporaneo significa che ogni progetto ha un inizio ed una fine ben definiti.
- •Il termine viene raggiunto quando si conseguono gli obiettivi finali.
- •Per quanto lungo possa essere un progetto (mesi, anni) un progetto e` comunque una attivita` finalizzata con un termine e non uno sforzo continuativo.
- •Spesso il Progetto e` finalizzato alla realizzazione di attivita` continuative che sopravvivono ovviamente al progetto stesso (es. progetto di un nuovo tipo di prodotto) ed hanno natura continuativa.



Il Concetto di Unicita` del Prodotto/Servizio

- •Il Progetto consiste nello sviluppare un qualche cosa di unico (mai sviluppato prima); se talvolta la categoria e` molto ampia questo non significa che ogni realizzazione sia identica alla precedente.
- •Siccome ogni progetto e' unico e' necessario che sia elaborato progressivamente.
- elaborato: studiato nel dettaglio e con cura.
- rogressivamente: procedendo per passi concatenati successivi.





Le Fasi di Sviluppo di un Progetto

- •I progetti tendono ad essere divisi in Fasi di Progetto per semplificarne l'analisi ed il collegamento.
- •Ogni Fase termina con la realizzazione di un un qualche cosa di tangibile e valutabile
- •Al termine della Fase si procede ad una analisi del risultato per verificare se si puo` procedere alla fase successiva e per avviare eventuali modifiche e/o attivita` correttive.



•Il termine del Progetto e` spesso definito :Stage Gate o Kill Point

Il Concetto di Stakeholder



- •Per Stakeholder si intendono gli individui che sono attivamente coinvolti nel progetto e la cui soddisfazione influenza il successo del Progetto Stesso. Ad es:
- Il Cliente: ci possono essere tipologie diverse di cliente (es. genitori, figli, coniuge ecc)
- •La Struttura Coinvolta nel Progetto
- •Sponsors (supporter in vari modi del progetto)
- •Etc.



Soddisfarne le esigenze e le aspettative e' difficile perche':

I soggetti sono di natura differente, spesso non sono chiari ai soggetti stessi gli obiettivi, spesso questi sono contrastanti, etc



Di norma si da' priorita' alle esigenze del Cliente, ma non bisogna comunque trascurare quelle degli altri soggetti.

Partecipanti al Progetto

- Utilizzatore: colui che usufruisce del prodotto; puo` essere o meno il cliente;
- Cliente: colui che sostiene l'investimento di un progetto esterno
- Committente: colui che bandisce la richiesta di offerta ed e` responsabile dinnanzi al cliente del Progetto per tutta la sua durata e funge quindi da interfaccia per il contractor.
- Contractor: Azienda che stipula il contratto per la realizzazione del progetto;
- Fornitore: Fornitore di servizi, prodotti, componenti o materie prime.

Enti Normativi: Tutti gli enti che definiscono norme che influisco sul progetto

Marketing

Il marketing mira all'individuazione del potenziali mercato ed a un preliminare contatto col cliente per identificarne esigenze e aspettative.



Si puo` riassumere la fase di marketing come:

- •Formulazione delle Esigenze Generiche del Cliente
- •Ricerca di Informazioni
- •Indicazioni Preliminari di Tipo Tecnico
- •Proposte Preliminari
- •Definizione Preliminare delle Esigenze Specifiche del Cliente
- •Offerte Preliminari (Ordine di Grandezza dell'Intervento)
- •Verifica Preliminari delle Modalita` di Finanziamento
- •Valutazione di Pre-fattibilita`



Una volta definite le esigenze specifiche si puo` sviluppare lo studio di fattibilita` del progetto; questi contiene normalmente

- •Analisi di Mercato Ciclo Produttivo/Processo Ubicazione
- •Analisi dei Costi Analisi dei Tempi





Guidare e Gestire il Progetto

- •Il dover gestire risorse in modo autonomo richiede di :
- •Stabilire linee strategiche di Sviluppo del progetto sul Lungo Periodo
- •Allineare il personale coinvolto, mantenendo costante informazione circa gli sviluppi secondo le rispettive competenze
- •Motivare, Coordinare ed Ispirare il personale coinvolto il che richiede competenze tecniche e capacita' comunicative

Negoziazioni

- •Nella gestione di progetti la contrattistica sia col cliente che coi fornitori impone una continua negoziazione di cambi, modifiche etc. devono essere ben chiari durante queste fasi:
- Obiettivi, Costi e Tempi
- •Termini del Contratto Corrente
- *Assegnazione dei Contratti
- •Situazione Esistente delle Risorse
- •Impatto di modifiche su Tempi, Costi e sulle Finalita` del Progetto

Problem Solving

- •Le tecniche di Problem Solving vanno applicate con continuita` nella gestione di Progetti complessi proprio per la loro natura non ripetitiva.
- •Queste tecniche si basano su due aspetti chiave:
- •Problem Definition: Distinguere Cause da Effetti ed Identificarli Correttamente
- **Decision Making:** Analisi Critica della situazione e valorizzazione delle Conseguenze



Aspetti Socio-Politici e Project Management

- •La durata e la dimensione di molti Progetti li rende oggetto dell'influenza di fattori esterni.
- •Essendo evidente l'impossibilita' di controllarli, diventa chiave tenerli costantemente sotto osservazione in modo da poter reagire prontamente e ridurre i rischi.
- •Questo comporta la necessita' di verificare sia in fase di impostazione del progetto che durante la sua realizzazione la fattibilita' dello stesso e la possibilita' di reperire nuove risorse.

Il Progetto ed i Processi

- •Data la natura dei progetti ogni azione, o mancata azione, comporta normalmente un effetto su molte altre azioni seguenti; siccome spesso sono in gioco fattori stocastici, incertezze etc. la valutazione delle conseguenze non e' sempre immediata.
- •Si possono quindi identificare alcune componenti del Progetto al fine di analizzarlo piu` facilmente:
- •Project Processes: Processi del progetto
- •Process Groups: Gruppi di Processi
- •Process Interactions: Interazione fra i Processi



La Natura dei Processi

- •I processi sono fenomeni che richiedono normalmente:
- •Risorse Umane con competenze Specifiche
- •Tempi affetti da aleatorieta`
- •Presupposti tecnici e operativi
- •Siccome i progetti sono non ripetitivi risulta difficile identificare dei comportamenti tipo, senza una specifica esperienza nel settore applicativo.

I Processi del Progetto

- •Definiamo i Processi dicendo che i Progetti sono composti da Processi.
- •Un Processo e' una serie di azioni che porta ad un risultato.



Si possono definire due principali tipologie di processo:

- •Processi di Project Management: relativi alla presentazione e organizzazione delle attivita` del Processo
- •Processi Product-Oriented: relativi alla realizzazione del prodotto del Progetto.
- •Questi aspetti sono spesso sovrapposti (il processo di identificazione delle finalita` del Progetto [PM process] non puo` essere disgiunto dalla conoscenza di come creare il prodotto in essere [Product-Oriented process])

I Gruppi di Processi nel Project Management

- •I Processi del Project Management possono essere organizzati in cinque gruppi:
- •Processi di Avviamento: Identificare che un progetto/fase puo' cominciare, farla avviare etc.
- •Processi di Pianificazione: Pianificare organizzare uno schema di lavoro per raggiungere gli obiettivi
- •Processi di Esecuzione: Coordinare uomini e risorse per sviluppare operativamente i piani
- •Processi di Controllo: Misurare le prestazioni e monitorare la situazione per avere il polso della
- •situazione e per controllare azioni correttive
- •Processi di Chiusura: Formalizzare l'accettazione del progetto/fase sviluppata

Sovrapposizione fra i Vari Gruppi di Processi

- •I processi non sono eventi discreti puntuali, ma si sviluppano stocasticamente nel tempo, bisogna quindi valutarne la sovrapposizioneGruppo Avviamento
- •Gruppo Pianificazione
- Gruppo Controllo
- Gruppo Esecuzione
- •Gruppo Chiusura
- •Tempo
- •Fine Fase
- Inizio Fase
- •Livello di Attivita`



Le Interazioni fra i Gruppi

- •Le interazioni fra i gruppi o fra i singoli processi sono basati sul collegamento diretto di:
- •Input: documenti, materiali richiesti per iniziare il processo
- •Output: documenti, opere realizzate dal processo
- •Tools & Techniques: meccanismi che forniscono gli output a partire dagli input
- •E` fondamentale conoscere l'esistenza dei vari processi e delle varie tecniche anche se e` ovvio che la multidisciplinarita` nei team del progetto permette a ciascuno di mantenere competenze tecniche specifiche.

Processi di Controllo

- •Controllo dei Cambiamenti del Progetto : Coordinare i Cambiamenti Attraverso tutto il Progetto
- Controllo dei Cambiamenti sugli Obiettivi: Controllare l'evoluzione degli Obiettivi finali
- •Controllo dei Costi:Controllare i cambi nel Budget
- Controllo di Qualita`:Monitoraggio Continuo di Parametri per Valutare Livello di Qualita` ed Impostare Politiche Correttive nei Confronti non Conformita`
- Report Continuo sulle Prestazioni Misurate: Raccolta e Distribuzione dei Risultati dei Controlli
- Controllo delle Contromisure Attuate per i Rischi :Adattare la Gestione Rischi durante la vita del Progetto



Grazie per l'attenzione

